

[新聞稿]

2001年6月28日

## 光亞聯款通推出「商貿傳款易」 助中小型企業發展網上業務 提供具成本效益的網上收付款服務

電子商貿起飛，不少企業紛紛設立網上業務。然而，在網上進行收付款活動卻困難重重，尤其對中小企業或商戶而言，設立網上收付款關閘，往往成為進軍互聯網業務的最大障礙，究其原因，可歸納為下列幾點：

- 信用卡仍是最受網上用戶歡迎的付款媒介，然而信用卡網關的設立及營運成本太高，並非一般商戶所能負擔。
- 使用付款網關的月費及交易佣金不但高昂，若遇上盜用信用卡、使用偽卡等情況，商戶往往需付上金錢損失。
- 透過銀行開設付款網關的條件極高，商戶往往需要大額存款作抵押訂金，每月更需達到相當高的交易金額等；而且審批過程繁複，需時頗長。
- 此外，供應商往往只提供付款網關服務，卻未提供有關技術支援及顧客查詢等服務，更欠缺其他彈性服務，以配合客戶的物流狀況。
- 另一方面，即使商戶成功開設信用卡網關，但現時不少網上用戶仍對網上保安情況缺乏信心，往往拒絕在網上提交信用卡資料。

光亞科技有限公司(香港股票編號：8061)旗下的全資附屬公司光亞聯款通(香港)有限公司，早於本年二月推出首項網上「傳」款產品——「傳款易 PayDollar」，提供保密及方便易用的「個人對個人」網上收付款服務。現在，光亞聯款通將「傳款易」的服務，進一步擴展至「企業對個人」(B2C)的市場，正式推出「商貿傳款易」(PayDollar e-Commerce)。

「商貿傳款易」專為各種規模的企業、商業機構及慈善團體等，提供一站式電子收付款服務及商戶戶口服務。「商貿傳款易」的特色及優點如下：

- 使用「商貿傳款易」的商戶，不但可選擇接受一般信用卡付款，亦可同時接受「傳款易」會員付款。由於「傳款易」個人會員早已登記其本地銀行儲蓄、支票或信用卡戶口，並經過核實，故商戶需承擔假卡的風險大大減低。
- 「商貿傳款易」交易佣金相宜，商戶無需繳付開戶按金。
- 申請「商貿傳款易」的手續非常簡便，批核過程可於十個工作天內完成，而且系統裝置容易，所需時間極短，更無需額外裝置其他硬件或軟件。
- 商戶可接受 VISA、萬事達卡及任何本港銀行戶口付款，並可選擇以商戶本身的名義或透過「商貿傳款易」收款，安排靈活方便。
- 商戶更可因應個別情況(如物流控制、會計系統等)，以相宜的價錢享用多項具彈性

的增值服務，如處理大量支付項目、定期支付項目、發出付款通知書等。

- 「商貿傳款易」由本地技術人員提供充份的技術支援；商戶更可額外申請商戶保障計劃，確保交易獲得最完善的保障。
- 「傳款易」已擁有一批樂於接受電子商貿的個人用戶群，商戶可透過會員網絡推介產品及服務，更可聯辦宣傳推廣活動，開拓更大商機。

光亞聯款通行政總裁陳永祥先生表示：「具成本效益及簡易方便的收款方法是電子商貿成功的重要因素，『商貿傳款易』正好為中小型企業及商戶提供合適的網上收付款方案，協助他們減低營運成本，並利用互聯網提升利潤；而且消費者會更放心於一個毋須提供信用卡資料的網站上進行交易，直接增加營業額。」

詳情請參照有關網頁：[www.paydollar.com/paydollarb2c.htm](http://www.paydollar.com/paydollarb2c.htm)

### 有關「光亞聯款通(香港)有限公司」

光亞聯款通(香港)有限公司(下稱「光亞聯款通」)於二〇〇〇年七月成立，為光亞科技有限公司(香港股票編號：8061)之全資附屬公司。光亞聯款通致力在亞洲發展網上付款服務解決方案，其系統為亞洲首創。

光亞聯款通透過自行開發的「傳款易 PayDollar」付款系統，致力為香港的網上客戶提供方便、保密的「個人對個人」(P2P)網上付款服務，並已將此服務拓展至其他「企業對個人」(B2C)及「個人對企業」(C2B)的各種收付款服務。

光亞聯款通以香港為發展業務中心，並於短期內拓展亞太區市場。有關光亞聯款通及「傳款易 PayDollar」的詳情，請參閱該公司網站：[www.asiapay.com.hk](http://www.asiapay.com.hk) 及 [www.paydollar.com](http://www.paydollar.com)。

#####

如有垂詢，請聯絡：

天機市務傳訊有限公司

孔繁聰 (Arthur Hung) / 李淑美 (Shermaine Lee)

電話：2801-5333 傳真：2801-5323

電郵：[arthur.hung@occasions.com.hk](mailto:arthur.hung@occasions.com.hk) / [shermaine.lee@occasions.com.hk](mailto:shermaine.lee@occasions.com.hk)

或

光亞聯款通(香港)有限公司

陳琮琮 (Amy Chan)

電話：2281-5502 傳真：2545-3898

電郵：[amychan@acrossasiamm.com](mailto:amychan@acrossasiamm.com)

此新聞稿亦同時可於 [www.occasions.com.hk](http://www.occasions.com.hk) 下載。